



دکتر سید وحید شریفی

مدیر و کارآفرین حوزه آموزش، فناوری و توسعه کسب و کار

تهران | ۰۹۱۹۵۳۱۸۳۶۸ | sharifi.svahid@gmail.com

خلاصه مدیریتی

همبنیان‌گذار و رئیس هیئت‌مدیره شرکت دانش‌بنیان پویندگان طب بقراط (در حوزه آموزش پزشکی) با سابقه راهبری کسب و کار، طراحی و توسعه محصولات آموزشی، مدیریت پروژه و ایجاد همکاری میان دانشگاه، نهادهای حرفه‌ای و تیم‌های اجرایی. تجربه تبدیل ایده‌های آموزشی به محصولات و رویدادهای مقیاس‌پذیر، هدایت شبکه‌ای با بیش از ۶۰ هزار مخاطب تخصصی و توسعه مسیرهای تازه کسب و کار در بازارهای داخلی و بین‌المللی.

۳ دانشگاه

قرارداد همکاری

+۱۰۰

دوره و رویداد

+۱۲۰

عنوان کتاب

+۶۰,۰۰۰

پزشک و دانشجو

تجربه حرفه‌ای منتخب

۱۳۹۵ - تاکنون

همبنیان‌گذار و رئیس هیئت‌مدیره | شرکت دانش‌بنیان پویندگان طب بقراط (پنشر)

- راهبری جهت‌گیری کلان شرکت و توسعه آن به‌عنوان شرکت دانش‌بنیان تخصصی حوزه آموزش پزشکی.
- توسعه سبد محصولات شامل بیش از ۱۲۰ عنوان کتاب و بیش از ۱۰۰ دوره، رویداد و کارگاه حضوری و آنلاین.
- ایجاد جامعه مخاطبان بیش از ۶۰ هزار پزشک و دانشجوی پزشکی و توسعه کانال‌های عرضه محتوای تخصصی.
- انعقاد و مدیریت همکاری با دانشگاه‌های علوم پزشکی تهران، ایران و شهید بهشتی و تعامل حرفه‌ای با سازمان نظام پزشکی و سازمان پزشکی قانونی کشور.
- هدایت طراحی و توسعه اپلیکیشن پنشر؛ محصول برگزیده جشنواره ابوریحان در سال ۱۴۰۱.

در حال اجرا

توسعه کسب و کار و بازارهای بین‌المللی | پروژه‌های توسعه بازار

- ارزیابی فرصت‌های ورود به بازار عمان، مذاکره با تولیدکنندگان و طراحی مدل‌های همکاری، نمایندگی و توزیع.
- بررسی الزامات ورود محصول، ساختار هزینه، ریسک همکاری و تدوین پیشنهادهای تجاری برد-برد.

۱۴۰۱ - تاکنون

پزشک اورژانس | بیمارستان تهران

- ارائه خدمات بالینی در محیط پرفشار و تصمیم‌گیری سریع؛ تجربه‌ای مکمل در مدیریت بحران، ارتباط مؤثر و مسئولیت‌پذیری حرفه‌ای.

نمایشگاه و محیط واقعیت مجازی

مشارکت در طراحی تجربه‌های آموزشی و نمایشگاهی مبتنی بر فناوری واقعیت مجازی با هدف افزایش تعامل و دسترسی مخاطبان.

کارگاه‌های آموزشی کاداور

برنامه‌ریزی و اجرای کارگاه‌های تخصصی پزشکی، هماهنگی علمی و اجرایی، مدیریت ذی‌نفعان و طراحی تجربه آموزشی عملی.

کنگره‌ها و رویدادهای علمی

طراحی و مدیریت رویدادهای حضوری، آنلاین و ترکیبی؛ از مدل اجرایی و جذب مخاطب تا همکاری علمی و ارزیابی خروجی.

سوابق مدیریتی و اجرایی مرتبط

مدیر فروش و بازاریابی | پ‌نشر

۱۴۰۱ - ۱۴۰۰

- تعیین اهداف فروش، هماهنگی تیم، تحلیل عملکرد و طراحی برنامه‌های بازاریابی و توسعه بازار.

رئیس آموزش فروش | طبیعت زنده

۱۴۰۰ - ۱۳۹۹

- نیازسنجی آموزشی، طراحی برنامه‌های توسعه کارکنان و اجرای آموزش‌های فروش و بازاریابی.

مسئول فنی و مدیر درمانگاه | درمانگاه برزویه

۱۴۰۱

- نظارت بر عملیات مرکز، هماهنگی واحدها، کنترل کیفیت خدمات و پاسخ‌گویی به الزامات اجرایی و حرفه‌ای.

تحصیلات

کارشناسی ارشد آموزش الکترونیکی در علوم پزشکی | دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی

۱۴۰۱ - تاکنون

مرحله پایان‌نامه

دکترای حرفه‌ای پزشکی | دانشگاه علوم پزشکی ایران

۱۳۹۴ - ۱۳۸۶

افتخارات و فعالیت‌های حرفه‌ای

- فناور برتر جشنواره ابوریحان، سال ۱۴۰۱؛ برای اپلیکیشن پ‌نشر و فعالیت دانش‌بنیان در آموزش پزشکی.
- داور بخش فناوری‌های سلامت ورزشی، کنگره فناوری‌های سلامت ورزشی دانشگاه خوارزمی، سال ۱۴۰۴.

شایستگی‌های کلیدی

طراحی و اجرای رویداد	طراحی مدل کسب‌وکار	مدیریت تیم و پروژه	مدیریت راهبردی و توسعه کسب‌وکار
زبان انگلیسی: بالاتر از متوسط	شبکه‌سازی بین‌سازمانی	مذاکره و قرارداد	آموزش الکترونیکی و طراحی آموزشی